VIA OZIERI, 61 - 09127 CAGLIARI
TEL. [illegible] – EMAIL: [illegible]
linkedin.com/in/massimocugusi/

MASSIMO CUGUSI

PROFILO

Consulente senior con solida esperienza internazionale di business development e rapporti istituzionali

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Touché Consulting Middle East LLC **dal 2021**

Amministratore unico

Società di consulenza e servizi per l'internazionalizzazione delle imprese ed il marketing territoriale con sede a Dubai

Touché Consulting srl **dal 2016**

Amministratore unico

Società di consulenza e servizi per l'internazionalizzazione delle imprese ed il marketing territoriale con importante curriculum di progetti in Europa, Asia e Stati Uniti.

Touché Creative Business Solutions srl **dal 2000**

Amministratore unico

Società di consulenza e servizi per l'internazionalizzazione delle imprese ed il marketing territoriale con importante curriculum di progetti in Europa, Asia ed America. Agente per l'Italia di Enti fieristici internazionali.

Regione Autonoma della Sardegna – Assessorato dell'Industria **2015**

Capo di Gabinetto

Coordinamento e direzione dell'Ufficio di Gabinetto dell'Assessore dell'Industria Maria Grazia Piras

Massimo Cugusi **dal 1993**

Attività libero professionale

Consulente freelance per qualificata clientela nazionale ed estera.
Principali aree di competenza: rapporti istituzionali, relazioni con i media e crisi management
Esperienza nel settore energetico, minerario e dei trasporti

IED – Istituto Europeo di Design **2010-2013**

Direttore di sede

Coordinamento e sviluppo sede di Cagliari
Strategia fundraising e sponsorizzazioni
Progettazione e coordinamento generale Master in Marketing e Comunicazione (ed. 2011 e 2012)
Progettazione e coordinamento generale Master in Digital Communications (ed. 2012)

API Sarda – Associazione PMI della Sardegna **1992-1999**

Dirigente Area Relazioni Esterne e Progetti Speciali

Con oltre 2000 aziende associate, API Sarda (ora Confapi Sardegna) rappresenta una delle principali realtà dell'associazionismo imprenditoriale regionale. L'Area relazioni esterne e progetti speciali cura, tra l'altro il Rapporto semestrale sull'andamento delle PMI sarde, l'Export Desk, il DB-Job e l'attività di animazione economica.

Centro Servizi CCIAA Cagliari **1989-1992**

Addetto commercio internazionale / Responsabile Eurosportello.

Centro Servizi è l'Azienda speciale della Camera di Commercio di Cagliari per i servizi alle imprese e l'internazionalizzazione . Tra le attività principali: organizzazione di eventi promozionali, missioni imprenditoriali, assistenza e consulenza alle imprese nel campo dei rapporti con l'estero.

FORMAZIONE ACCADEMICA

Laurea in giurisprudenza **1981-1986**

Università di Cagliari – votazione finale 110/110 e lode

FORMAZIONE MANAGERIALE (economia e finanza)

Corso di specializzazione settore bancario **1985**

Banca Popolare di Sassari / ISSO Hay Group - Cagliari

Euro SME Advisors Training Program **1999**

UEAPME – Confapi - Bruxelles

European Community Advanced Training Programs **1989-1991**

European Commission DG XXIII, Brussels

FORMAZIONE MANAGERIALE (marketing e comunicazione)

Interactive and Direct Marketing on the Internet **1999**

SDA Bocconi, Milan

Communication Management **1999**

SDA Bocconi, Milan

Internet Marketing **1999**

SDA Bocconi, Milan

Marketing **1998**

IDI, Milan

Marketing Communications **1998**

IDI, Milan

Business Plan per l'export **2016**

NIBI, Milan

FORMAZIONE MANAGERIALE (management pubblico)

Corso di perfezionamento in Pubblica Amministrazione **1988**

Scuola Superiore della Pubblica Amministrazione, Roma

ALTRE ESPERIENZE FORMATIVE

International Visitors Program "U.S. Perspectives on Trade" **1994**

United States Information Agency, Washington DC

Export to Japan Study Program **1990**

Japan External Trade Organization, Tokyo

INCARICHI EXTRA PROFESSIONALI

Confcommercio Sud Sardegna, Cagliari.
Presidente Gruppo Terziario Innovativo e Servizi alle Imprese

Associazione Amerigo, Roma. (dal 2007)
Segretario Generale
Costituita presso l'Ambasciata Americana, l'Associazione riunisce i partecipanti italiani ai programmi di visita internazionale del Dipartimento di Stato.

European Network of American Alumni Associations, Roma (dal 2011)
Segretario Generale
ENAM riunisce le associazioni di alumni dei programmi di visita internazionale del Dipartimento di Stato di 42 Paesi euro-asiatici.

American Chamber of Commerce in Italy (2010-2011)
Rappresentante onorario per la Sardegna

Sardafidi scrl (2003-2004)
Consigliere di Amministrazione

CREL - Consiglio Regionale dell'Economia e del Lavoro
Componente (2003-2004)

Api Sarda
Vice Presidente regionale (2003 – 2004)

COMPETENZE LINGUISTICHE

Inglese Conoscenza professionale / TOEFL / Certificato Business English
Spagnolo Buono

ISCRIZIONE AD ALBI E REGISTRI

Socio Senior Uniexportmanager
Associato Professionista AISM – Associazione Italiana Sviluppo Marketing
Consulente e formatore accreditato presso ICE Agenzia nell'area marketing internazionale

INCARICHI ONORARI

(2005-2015)
Console Onorario della Repubblica di Lituania per la Sardegna

(2013-2015)
Segretario Generale del Corpo Consolare della Sardegna

Principali progetti seguiti con diretta responsabilità di coordinamento

Cliente: Mobimesh
Settore: Proximity marketing
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati internazionali

Cliente: Orefice Generators
Settore: Elettromeccanica
Progetto: Apertura nuovo sito produttivo

Cliente: Fondazione Francesco Morelli
Settore: No profit
Progetto: Piano strategico per la valorizzazione del compendio Villa Asquer

Cliente: MIDA
Settore: Costruzioni ferroviarie
Progetto: Relazioni istituzionali e supporto al progetto di investimento industriale

Cliente: Ensar, Gruppo SARAS - Milano
Settore: Energie rinnovabili
Progetto: Analisi opportunità di investimento all'estero nel settore delle energie rinnovabili

Cliente: Sardinia Gold Mining spa – Gold Mines of Sardinia Plc – Furtei- Londra
Settore: Minerario
Progetto: Public affairs, Media Relations

Cliente: Sfirs ,Regione Autonoma della Sardegna – Cagliari
Settore: Multisettoriale
Progetto: Promozione delle esportazioni e degli investimenti giapponesi in Sardegna

Cliente: Consorzio 21 - Cagliari
Settore: Multisettoriale
Progetto: Project management dell'evento di partenariato internazionale Invest in Sardinia

Cliente: Osaka Chamber of Commerce and Industry – Osaka, Giappone
Settore: Multisettoriale
Progetto: Promozione di manifestazioni fieristiche e di partenariato sui mercati europei

Cliente: BTI – Ente fieristico della Lettonia / Litexpo – Ente Fieristico della Lituania
Settore: Multisettoriale
Organizzazione esposizioni collettive italiane

Cliente: Consorzio Italcaspian – Baku
Progetto: Sviluppo rapporti commerciali in Azerbaijan
Settore: Multisettoriale

Cliente: Kinetic Power Gmbh – Francoforte S.M.
Settore: Energia
Progetto: Ricerca investitori e licenziatari internazionali

Cliente: Ales srl – Cagliari
Settore: ICT
Progetto: Promozione di soluzioni per l'e-government sui mercati internazionali

Cliente: Sardegna Energy Co. Ltd Toronto/ Finanziaria Energia spa Torino
Settore: Energia
Progetto: Attività di public affairs e media relations per il progetto carboelettrico del Sulcis

Cliente: Castangia 1850 by St. Remy Confezioni
Settore: Moda
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati internazionali – Progettazione e realizzazione website

Cliente: Forte Village Resort by MITA
Settore: Turismo
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati internazionali – Progettazione e realizzazione azioni di PR

Cliente: Abinsula
Settore: ICT
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati USA, Far East, Spagna, Germania

Cliente: Gruppo Sgaravatti
Settore: Landsaping
Progetto: Piano di sviluppo commerciale sul mercato nazionale ed estero

Cliente: ALB SpA
Settore: Bevande
Temporary manager piano export sul mercato nordamericano

Cliente: Softfobia
Settore: ICT
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati UK, EAU, Qatar

Cliente: Tek Ref
Settore: Forni
Progetto: Sviluppo commerciale del marchio Zio Ciro sui mercati D, EAU

Cliente: Dialog Ausili
Settore: Medicale
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati D, UAE, CN

Cliente: Orefice srl
Settore: Elettromeccanico
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati UE, UAE

Cliente: Nivea
Settore: Lavanderie industriali
Progetto: Ricerca opportunità di investimento e partenariato internazionale

Cliente: Aeronike
Settore: Digital imaging
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati UE, UAE per il prodotto City Explorer 3D

Cliente: Mariantonia Urru
Settore: Tessile casa
Progetto: Sviluppo commerciale sui mercati UE, USA, Australia
Cliente: MuchMore
Settore: Servizi professionali
Progetto: Brand Ambassador

Altre referenze professionali

Azerbaijan Business Training Centre - Baku
Informest - Pordenone
Legcon Co. Ltd. – Baku
Consorzio Italcaspian
Provincia di Cagliari
Provincia di Sassari
Provincia di Oristano
Comune di Cagliari
Edelman Public Relations – Milano
Istituto Nazionale per la Comunicazione – Roma
Teleperformance Italia srl - Milano
Euronil spa – Milano
Unione Agricoltori – Napoli
Attinet srl - Venezia
Bic Sardegna Spa - Cagliari
Cantine Settesoli – Agrigento
Pagni Vini srl – La Spezia
Industria Casearia Galli - Parma
Compagnia Turistico Alberghiera - Rimini
A-Line International srl - Cagliari
Il Ruscello Golf & Country Club - Arzachena
Dal Pont Engineering – Seren del Grappa
Gruppo Alberghiero Delphina

AUTORIZZAZIONE AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI

Autorizzo con l'invio il trattamento e l'archiviazione anche in forma elettronica dei miei dati personali, ai sensi del D.lgs. 196 del 30 giugno 2003

Cagliari 18 maggio 2021